

Vertriebsspezialist im Außendienst für digitale Zutrittssysteme (m/w/d) Vertriebsgebiet „Ober- und Niederösterreich – Wien – Steiermark“

Unser Auftraggeber ist ein **international renommierter Lösungsanbieter, Entwickler sowie Produzent von Schlössern, Beschlägen und Digitale Funk-Echtzeit Zutrittssystemen** und ermöglicht somit **durchgängige Lösungen rund um die Tür**. Das Unternehmen mit Sitz in der Schweiz und Tochterfirmen in Deutschland, UK und Österreich sucht für die österreichische Niederlassung Im Zuge der **Wachstumsstrategie** zum **ehestmöglichen Eintritt** einen **engagierten und dynamischen**

Vertriebsaußendienst - Fachberatung (m/w/d) - „Ober- und Niederösterreich – Wien – Steiermark“.

Sie sind verantwortlich für die **Identifikation, Akquisition und Betreuung** von **strategischen Kunden** sowie die systematische Gewinnung neuer Kunden und Geschäftspartner. Im Sinne des **Aufbaus eines spezifischen Beziehungsmanagements** betreuen und beraten Sie kompetent **Architekten, Bauträgern und Bauherren sowie Investoren, Gewerbe und Systempartner** in technischen Belangen, verfügen über **gute Branchen- und Marktkennntnisse** und idealerweise ein eigenes Netzwerk.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Identifikation, Akquisition und Betreuung** von strategischen Kunden
- ✓ **Zielgerichtete Projektakquisition** bei **Architekten, Bauträgern und Bauherren, Investoren, Gewerbe- und Systempartner**
- ✓ **Fundierte Beratung** der Auftraggeber, Angebotslegung und Projektierung
- ✓ Festigung der Kundenbeziehungen durch regelmäßige Teilnahme an Messen und Ausstellungen
- ✓ Selbständige Terminvereinbarung

Ihr Profil:

- ✓ Sie sind eine ausgeprägte **Vertriebspersönlichkeit** mit **Affinität zur Elektronik / IT / Sicherheitstechnik**
- ✓ **Erfahrung im indirekten Vertrieb von technischen Produkten und Lösungen „rund um die Tür“**
- ✓ Sie verfügen über **nachweisbare Vertriebsserfolge im Objektgeschäft, idealerweise im Bereich Sicherheitstechnik.**
- ✓ **Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung**
- ✓ Kompetentes **verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick**
- ✓ Eigenverantwortliche und **ergebnisorientierte Arbeitsweise**
- ✓ Positive Grundeinstellung gepaart mit Aufgeschlossenheit, Teamorientierung und Belastbarkeit
- ✓ Gute EDV-Kenntnisse

Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **selbständiges Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung.**
- ✓ Sie profitieren von der Aufnahme in ein motiviertes, dynamisches Team das sie in allen Belangen unterstützen wird.
- ✓ Für diese Position wird ein **Jahresbruttogehalt ab € 70.000,-- (fixer und variabler Anteil)** sowie ein **Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung** geboten.
- ✓ **Bereitschaft zu marktkonformer Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung.**

Sie wollen eine **berufliche Veränderung**, sind ein **Vertriebstalent** mit hoher Eigeninitiative, positivem Auftreten und **Willen zum Erfolg?**

Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung** mit **aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at

Die BewerberInnen haben keinen Anspruch auf Abgeltung von Reise- und Aufenthaltskosten, die aus Anlass des Aufnahmeverfahrens entstanden sind.