

Vertriebsinnendienst – „Servicevereinbarungen“ (all genders) Industrietore und Verladetechnik, 2320 Schwechat

Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Hersteller von Schließ- und Eingangslösungen. Die österreichische Niederlassung mit **Sitz in Schwechat** berät, verkauft, montiert und serviciert automatische Türsysteme, Industrietore, Schnellauftore und Verladesysteme und zählt mit über 100 Mitarbeitern zu den Marktführern in Österreich. Das renommierte Unternehmen verfügt über ein **flächendeckendes Servicenetz** und sucht für den Geschäftsbereich „**Industrietore und Verladetechnik**“ einen **engagierten** und **dynamischen**

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst - Servicevereinbarungen.

In dieser **Position** beraten Sie **Kunden professionell am Telefon** über **Wartung, Sicherheitsprüfung, Störungsdienst** und **Reparaturen** für **Industrietore und Verladetechnik**.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Selbstständige Erstellung** von **Wartungsangeboten** inkl. **Preisgestaltung**
- ✓ **Angebotsabgaben** im Rahmen von **Ausschreibungen – Service Sales**
- ✓ **Kundenkommunikation** und **aktive telefonische Nachverfolgung** von Angeboten – **Follow Up**
- ✓ **Anlegen von Aufträgen und Durchführung von Bestellungen** im EDV-System **MS Dynamics AX**
- ✓ **Laufende Abstimmung und Koordination** mit **Kollegen im Verkaufs- und Serviceaußendienst**
- ✓ **Datenaufbereitung und Datenpflege (MS Dynamics AX)**
- ✓ **Proaktive Kundenbetreuung** und **Sicherung der Bestandskunden**
- ✓ **Reklamationsbearbeitung**

Ihr Profil:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossene **kaufmännische** oder **technische Ausbildung** mit hohem **kaufmännischem Verständnis (HTL, Fachschule,...)**
- ✓ **Berufserfahrung im Vertrieb bzw. Kundenservice (Dienstleistungsverkauf)**
- ✓ **Freude am professionellen Telefonieren** und dem **persönlichen Kontakt mit Kunden**
- ✓ **Fit in allen gängigen Office-Anwendungen (Excel!)**
- ✓ **Erfahrung in CRM Systemen** (idealerweise **MS Dynamics**)
- ✓ **Gute Englischkenntnisse** von Vorteil (Konzernsprache)
- ✓ **Kompetentes Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick**
- ✓ **Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten, hohe Teamfähigkeit**

Ihre Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **sicherer Arbeitsplatz mit einem interessanten Aufgabengebiet** in einem **dynamischen Markt**, eingebunden in eine **internationale Konzernstruktur** mit einem sehr **kollegialen und positiven Betriebsklima**.
- ✓ **Vollzeittätigkeit (38,5 Std/Woche)** mit **monatlich ausbezahlten Überstunden**
- ✓ **Home-Office Möglichkeit** nach Vereinbarung
- ✓ **Attraktive Sonderleistungen** (Essenszuschuss, Rabatte, Firmenradl, etc.)
- ✓ **Zwei zusätzliche Urlaubstage** (24. und 31.12.)
- ✓ **Moderne, klimatisierte Büroräumlichkeiten** mit **firmeneigenem Parkplatz**
- ✓ Für diese Position wird ein **Monatsbruttogehalt ab € 2.609,-** geboten (Basis Vollzeit mit 8 Berufsjahren) und wird auf **Basis Ihrer Erfahrung und Qualifikation individuell vereinbart**.

Sie sind **dienstleistungsorientiert**, haben **Freude am Verkauf** und verfügen über ein **natürliches Kommunikationstalent**?
Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung mit aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at