

Vertriebsinnendienst – „Servicevereinbarungen“ (all genders) Automatische Tore und Verladetechnik, 2320 Schwechat

Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Hersteller von Schließ- und Eingangslösungen. Die österreichische Niederlassung mit **Sitz in Schwechat** berät, verkauft, montiert und serviciert automatische Türsysteme, Industrietore, Schnellauftore und Verladesysteme und zählt mit über 100 Mitarbeitern zu den Marktführern in Österreich. Das renommierte Unternehmen verfügt über ein **flächendeckendes Servicenetz** und sucht infolge des stetigen **Wachstumskurses** einen **engagierten** und **dynamischen**

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst - Servicevereinbarungen.

In dieser **Position** beraten Sie **Kunden professionell am Telefon** über **Wartung, Sicherheitsprüfung, Störungsdienst** und **Reparaturen** für **Industrietore und Verladetechnik**.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Selbständige Erstellung von Wartungsangeboten inkl. Preisgestaltung**
- ✓ **Aktive telefonische Nachverfolgung** von Angeboten – **Follow Up**
- ✓ **Anlegen von Aufträgen** und **Durchführung der Bestellungen** im EDV System „**MS Dynamics AX**“
- ✓ **Laufende Abstimmung und Koordination** mit KollegInnen im **Verkaufs- und Serviceaußendienst**
- ✓ **Proaktive Kundenbetreuung** und **Sicherung der Bestandskunden**
- ✓ **Reklamationsbearbeitung**

Ihr Profil:

- ✓ **Kaufmännisches oder technische Ausbildung**
- ✓ **Berufserfahrung** im Vertrieb bzw. Kundenservice (Dienstleistungsverkauf)
- ✓ **Freude am professionellen Telefonieren**
- ✓ **Hohe Vertriebsaffinität mit Abschlussstärke**
- ✓ **Fit in allen gängigen Office-Anwendungen (Excel!)**
- ✓ **Erfahrung in CRM Systemen** (idealerweise **MS Dynamics**)
- ✓ **Gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift (Konzernsprache)
- ✓ **Kompetentes Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick**
- ✓ **Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten, hohe Teamfähigkeit**

Ihre Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **sicherer Arbeitsplatz** mit einem **verantwortungsvollem** und **eigenverantwortlichem Aufgabengebiet** in einem **dynamischen Markt**, eingebunden in eine **internationale Konzernstruktur** mit einem **kollegialen und positiven Betriebsklima**.
- ✓ **Vollzeittätigkeit (38,5 Std/Woche)** mit **monatlich ausbezahlten Überstunden**
- ✓ **Home-Office Möglichkeit** nach Vereinbarung
- ✓ **Attraktive Sonderleistungen** (Essenzuschuss, Rabatte, Firmenradl, etc.)
- ✓ **2 zusätzl. Urlaubstage** (24. und 31.12.)
- ✓ **Moderne, klimatisierte Büroräumlichkeiten** mit **firmeneigenem Prarkplatz**

Für diese Position wird ein **Monatsbruttogehalt ab € 3.000,--** zuzüglich **Bonus** nach erfolgreicher Einarbeitung geboten (Basis Vollzeit mit 8 Berufsjahren) und wird auf **Basis Ihrer Erfahrung und Qualifikation individuell vereinbart**.

Sie sind **dienstleistungsorientiert**, haben **Freude am Verkauf** und verfügen über ein **natürliches Kommunikationstalent**? Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung** mit **aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at